

erfolgggo!

Region: Deutschschweiz

Eine vielseitige Herausforderung für engagierte Verkäuferinnen und Verkäufer! Unser Auftraggeber ist ein kleines inhabergeführtes Handelsunternehmen zwischen Zürich und Winterthur. Seit über 30 Jahren ist man erfolgreich am Markt tätig. Verkauft werden Produkte im Bereich Industrie-, Antriebs- und Fördertechnik. Neben dem Standardsortiment werden individuelle Spezialanfertigungen angeboten. Die Übergabe an die nächste Generation der Unternehmer ist schon vor einiger Zeit erfolgt und man möchte die einzigartige Stellung jetzt weiter ausbauen. Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir auf den nächstmöglichen Termin eine/n unternehmerisch denkende(n)

Technischen Verkäufer (m/w)

Ihr Verantwortungsbereich

- Selbständige Beratung, Offert-Erstellung und Verkauf
- Betreuung des bestehenden Kundenstammes und Weiterentwicklung der Marktstellung im Verkaufsgebiet
- Akquisition von Neukunden
- Bearbeitung von Reklamationen
- Pflege der Adressen, Kontakte, Rapporte usw. im ERP- & CRM- System
- Teilnahme an Messen und Kundenanlässen
- Kontinuierliche fachtechnische Weiterbildung
- Sicherstellung des Informationsflusses an die Verkaufsleitung

Ihre Persönlichkeit

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Grundausbildung mit Weiterbildung im jeweils anderen Bereich
- Kontaktfreudige, kreative Verkäuferpersönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und Überzeugungsvermögen
- Mindestens fünf Jahre Erfahrung im technischen Verkauf-Aussendienst
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Persönlichkeit mit selbständigem, kundenorientiertem, unternehmerischem Denken und Handeln
- Gute Selbstorganisation, Ausdauer und ein gesundes Mass an Ehrgeiz
- Wohnort im Verkaufsgebiet

Ihre Perspektiven Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Handlungsspielraum erwartet Sie. Das Unternehmen möchte den nächsten Wachstumsschritt einleiten und Sie können dabei einen wichtigen Beitrag leisten. Ein professionelles und kollegiales Arbeitsumfeld steht Ihnen zur Verfügung. Eine Herausforderung für eine Persönlichkeit, die sich mit ihrem Arbeitgeber identifizieren möchte, Freude an der Arbeit hat und ihren Bereich wie das eigene Unternehmen führt.

Schreiben Sie uns und verleihen Sie Ihrer Karriere neuen Schub! Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung in elektronischer Form: olav.jarusel@dori-go.com. Für Auskünfte steht Ihnen Herr Olav Jarusel, Telefon +41 43 499 19 07 gerne zur Verfügung.