

aufstieggo!

Region: Stadt Zürich

Wir suchen einen versierten IT-Consulting-Profi! Unser Kunde ist der Schweizer Arm eines international tätigen IT-Consultingunternehmens. Das Unternehmen hat sich auf die Fahne geschrieben, „...to merge IT into your business to significantly improve your performance and your customer's experience“. Der Kundenstamm umfasst grössere KMUs und nationale sowie internationale Grossunternehmen in den Bereichen Industrie, Pharma, Telekommunikation, Versicherungen, Transport, Trading, Media und Energy. In der Schweiz arbeiten rund 300 Mitarbeiter verteilt auf drei Standorte daran, den Kunden professionell zu bedienen. Für den Standort Zürich suchen wir auf den nächstmöglichen Termin einen

Senior Sales Executive IT-Consulting-Services (w/m)

Ihr Verantwortungsbereich:

- Verantwortlich für sämtliche Belange des zugeteilten Kundenstammes
- Der gesamte Verkaufszyklus (Übernahme des Leads bis hin zum Customer-Controlling resp. Customer-Satisfaction)
- Pflege bestehender und neu akquirierter Geschäftsbeziehungen
- Verantwortlich für den Verkauf von komplexen IT-Projekten und Software Solutions in den zugeteilten Industrien
- Begleitung des Vertriebsprozesses von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss in Zusammenarbeit mit der „Delivery Organization“ und je nachdem mit den internationalen Plattform-Teams
- Planung und Ausführung von spezifischen Marketing- und Verkaufsförderungsmaßnahmen.
- Kompetenter Ansprechpartner für interne wie externe Kunden während des gesamten Projektzyklus
- Aufbau von langfristigen und nachhaltigen Kundenbeziehungen
- Teilnahme an Messen und Branchenevents

Ihre Persönlichkeit: Höhere kaufmännische oder technische Ausbildung (UNI, ETH, FH in Wirtschaftsinformatik) oder eine vergleichbare Praxis mit Weiterbildung. Allenfalls bringen Sie Kenntnisse als Software Developer, IT-Projektleiter oder IT-Business-Analyst mit. Sie besitzen langjährige und erfolgreiche IT-Consulting-/IT-Project/IT-Solutions-Erfahrung. Die Neukundenakquisition ist eine Ihrer Stärken und Sie verfügen über ein breites, aktuelles Beziehungsnetz zu Gross- und mittleren Unternehmen in den verschiedensten Branchen. Sie verfügen über ein breites Wissen von IT-Systemen, deren Anwendungen und Sie kennen das fachliche Anforderungsprofil, um mit solchen Systemen zu arbeiten. Sie haben ein hohes Auffassungsvermögen, gute Umgangsformen und sind es gewohnt lösungsorientiert zu arbeiten. Sie überzeugen durch eine starke Präsentationstechnik, verhandeln gerne auf allen Stufen und haben ein gutes Gespür für Menschen. Sie geniessen das Wechselspiel Ihrer neuen Aufgabe: Auf der einen Seite das aktive, extrovertierte Betreuen und aktive Verkaufen Ihrer Dienstleistung, auf der anderen Seite, das konzentrierte, analytische Arbeiten an den einzelnen Projekten.

Ihre Perspektiven: Eine anspruchsvolle und spannende Position, welche als Meilenstein in Ihrer beruflichen Laufbahn dienen wird. In diesem internationalen IT-Unternehmen der Top-Klasse haben Sie die Chance, Ihre vielfältigen Talente einzusetzen. Ein professionelles Arbeitsumfeld, der Zugriff auf internationale Experten aber auch der hohe Handlungsspielraum sind hier selbstverständlich. Das Anstellungspaket entspricht den attraktiven Leistungen eines Branchen-Primus.