

karrierego!

Region Zürich

Meilenstein in Ihrer beruflichen Laufbahn! Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Entwickler und Anbieter von Technologien und Lösungen für Informations-Infrastrukturen. Full-Service-Providing aber auch höchste Innovation stehen im Vordergrund bei ihren Datenmanagement-Lösungen. Kernbereiche sind Archivierung, Speicherung, Schutz oder Verwaltung von Unternehmensdaten. Führende Unternehmen in der Schweiz schätzen zudem die hohe Qualität, die umfangreichen Service-Leistungen und letztlich die konkurrenzlosen TCOs ihrer Gesamtlösungen. Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir eine kundenorientierte und initiative Persönlichkeit als

Storage-Presales (w/m)

Ihr Verantwortungsbereich Zusammen mit dem Account Manager sind Sie verantwortlich für die umfangreiche Beratung und das Gewinnen von komplexen Enterprise Storage Projekten bei ausgewählten Kunden in der Schweiz. In der Rolle als Presales und Experte für Storage- und Information-Management Lösungen erkennen Sie bei Ihren Kunden die Bedürfnisse und designen entsprechende Lösungsangebote im Rahmen der Account Sales-Strategie. Dies beinhaltet die Kooperation mit lokalen Ressourcen sowie den Einbezug diverser internationaler High-Level-Experten aus der eigenen Organisation. Dank Ihrer Erfahrung und Kompetenz kennen Sie die Markt-Trends und die Mitbewerber und sind somit in der Lage, Lösungsvorteile herauszuarbeiten, aber auch gezielte Massnahmen erfolgreich umzusetzen.

Ihre Persönlichkeit Sie verfügen über eine höhere technische Ausbildung (FH/HF/TS) und haben bereits einige Jahre Erfahrung als Presales, von Vorteil bei einem vergleichbaren Hersteller. Sie besitzen fundierte Kenntnisse im Bereich Storage und wollen dieses Wissen weiter ausbauen. Idealerweise kennen Sie sich gut aus mit Themen wie Information-Management, Enterprise Content Management oder Daten-Archivierung. Sie sind in der Lage, komplexe Enterprise-Class Lösungen zu vertreten und können Konzepte und Varianten erarbeiten inklusive der jeweiligen Nutzenargumentation. Sie überzeugen durch starke Präsentationen und zeichnen sich durch Ihre hohe Kundenorientierung und Ihre sehr guten kommunikativen Fähigkeiten aus. Sie kennen die Mitbewerber gut, sind verkaufs- und beratungsorientiert und sprechen fließend Englisch und Deutsch.

Ihre Perspektiven Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Handlungsspielraum. Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten beim Marktführer. Professionelles Arbeitsumfeld, der Zugriff auf Spezialisten aber auch eine stetige Weiterbildung sind hier selbstverständlich. Ein Top-Brand mit (fast) konkurrenzlosen Enterprise-Storage Lösungen. Das Anstellungspaket entspricht den sehr attraktiven Leistungen eines der weltweit grössten IT- und Computer-Unternehmen.

Schreiben Sie uns und verleihen Sie Ihrer Karriere neuen Schub! Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung in elektronischer Form: olav.jarusel@dori-go.com.

Für Auskünfte steht Ihnen Herr Olav Jarusel unter Telefon +41 43 499 19 07 gerne zur Verfügung.