

aufstieggo!

Region Zürich / Homeoffice

Entwickeln Sie Ihre Leidenschaft im schnellwachsenden Cyber Security Markt! Unsere Auftraggeberin ist ein wachsendes Sicherheitsunternehmen und steht für eine neue Ära der Cybersicherheit. Erfolgreicher Schutz vor Cyberattacken im digitalen Zeitalter erfordern gesamtheitliche und integrierte Sicherheitsplattformen und sichere Anwendungen, um Bedrohungen präventiv zu verhindern. Der Kernfokus des Unternehmens der Top-Klasse liegt in der Entwicklung und Einführung von hoch automatisierten präventiven Massnahmen gegen Cyber-Bedrohungen, um für überlegene Sicherheit für Legacy-Point-Technologien zu sorgen. In diesem Zusammenhang bietet unsere Kundin Dienstleistungen in der Digital-First-Strategie zur Einführung von Schlüsseltechnologie-Initiativen innerhalb der Cloud und in mobilen Netzwerken. Wir suchen eine kundenorientierte und dynamische Persönlichkeit als

Solution Consultant - Cybersecurity (w/m)

Ihr Verantwortungsbereich Direkt im Kundengeschäft tätig, sind Sie als Mitglied des Presales Team gemeinsam mit dem Account Manager verantwortlich, die nächste Generation der Sicherheitsplattform den Kunden zu präsentieren. Erfolgreich sind Sie an der Entwicklung und Durchführung aller Projekte zur Sicherheit der Zukunft verantwortlich beteiligt, wobei Sie umfassend die Aufgaben ganzheitlich meistern. In enger Zusammenarbeit mit den internen und externen Teams erstellen Sie Bewertungstestpläne und leiten die Durchführung von Evaluierungen. Zu Ihren Verantwortungen gehören sämtliche Aktivitäten zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit und zur Stärkung der Kundenbindung. Sie denken analytisch und sind hoch-motiviert, um Anfragen (RFx) und Erstellung von Produkterweiterungen zu bearbeiten. Sie sind Team-fähig, Kundenorientiert, arbeiten eng mit dem Technical Assistance Center zusammen und unterstützen das Center aktiv bei potentiellen Problemen und Fragestellungen.

Ihre Persönlichkeit Eine abgeschlossene Ausbildung des Bachelor of Science im Fachbereich Informatik oder einen vergleichbaren Abschluss. Sie verfügen über fünf Jahre Erfahrung als Systemingenieur oder Systemintegrator und bringen idealerweise Erfahrungen im Vertrieb von Sicherheitslösungen mit, wie z.B. Firewalls, IDS/IPS, SSL/IPSec-VPNs, Proxyserver, Threat Prevention, mobile Sicherheit und Virtualisierung. Sie denken analytisch und haben eine hohe technische Affinität und Erfahrung in der Systeminstallation, -konfiguration oder dem Betrieb von Routern/Switches, UNIX/Linux- und Windows-basierten Systemen. Kenntnisse im Active Directory / LDAP sind von Vorteil. Sie besitzen Erfahrungen in Netzwerktechnik (Layer 2 bis 4 Switching-Architekturen, IP-Routing und Layer 4-Loadbalancing) und Netzwerkinfrastruktur-Sicherheitsprodukten. Sie sind flexibel, haben ein situationsgerechtes Auftreten und sind lösungsorientiert. Sie sind verhandlungssicher in Deutsch, und Englisch. Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Channel-Partnern und mit dem Channel-orientierten Marktansatz sind von Vorteil.

Ihre Perspektiven In einem erfolgreichen und innovativen Unternehmen sind Sie aktiv beim Wachstum der Internetsicherheit & Cybersecurity Branche beteiligt. Es erwarten Sie umfassende Expertise, ein exzellentes Team, wo Sie Ihre Ideen einbringen und umsetzen können. Fortwährendes Training und Zertifizierungsprogramme, sowie ein sehr gutes Gehaltspaket und weitere Benefits werden Ihnen geboten. Wenn Sie diese spannenden Aufgaben im Cyber-Umfeld interessieren, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.