

chancego!

Region Luzern

Vielseitige Chance in der Medtech-Branche! Unser Kunde ist ein global führender Dienstleister und Hersteller von medizintechnischen und pharmazeutischen Produkten. Zur Verstärkung im Bereich Spital suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine(n) dynamische(n)

Sales Manager Spital (w/m)

Ihr Verantwortungsbereich In dieser vielseitigen Position führen Sie zwei Verkaufsbereiche und fokussieren sich auf den Aufbau und die Stärkung der Marktposition in der Schweiz. Dabei arbeiten Sie eng mit dem Verkaufsleiter und der Marketingabteilung zusammen und entwickeln Ihre Mitarbeitenden kontinuierlich weiter. Sie setzen die Marketingstrategien um und analysieren die Verkaufsgebiete bezüglich Betreuung, Umsatz- und Ergebnisentwicklung. Sie koordinieren und bearbeiten die Verhandlungen mit Key-Accounts sowie Spitalgruppen und arbeiten in Projekten mit.

Ihre Persönlichkeit Für diese interessante Funktion haben Sie idealerweise eine medizinische Aus- oder Weiterbildung abgeschlossen und besitzen Erfahrung als Sales Manager. Ihre vertieften Kenntnisse im heutigen Spitalgeschäft und dessen Prozesse können Sie mit Verhandlungserfolgen nachweisen. Sie sind belastbar, zielstrebig und verfügen über eine hohe Eigenmotivation und Sozialkompetenz. In Französisch und Deutsch sind Sie verhandlungssicher in Wort und Schrift und besitzen zudem gute Englischkenntnisse. Eine überzeugende Persönlichkeit mit ausgeprägter Verhandlungserfahrung und die schweizweite Reisebereitschaft (2-3 Tage pro Woche, ohne Tessin) runden Ihr Profil ab.

Ihre Perspektiven Flache Hierarchien, effiziente Strukturen und eine familiäre Arbeitsatmosphäre prägen die Firmenkultur. Gleichzeitig eröffnet Ihnen die Konzernstruktur vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten bei hervorragenden Anstellungsbedingungen und interessanten Arbeitszeitmodellen. Eine marktgerechte Entlohnung, gut ausgebaute Sozialleistungen sowie Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten sind für dieses Unternehmen selbstverständlich.

Schreiben Sie uns und verleihen Sie Ihrer Karriere neuen Schub!

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung in elektronischer Form: olav.jarusel@dori-go.com.

Für Auskünfte steht Ihnen Herr Olav Jarusel unter Telefon +41 43 499 19 07 gerne zur Verfügung.