

# chancego!

**Region** Biel/Bienne

**Interessante Chance für erfahrenen Key Account & Product Manager!** Unser Auftraggeber ist Hersteller von Produkten für die Medizin- und die Luxusbranche sowie für die Industrie mit weltweit über 400 Mitarbeitenden. Zur Verstärkung eines motivierten Teams suchen wir für den Bereich Uhren, Schmuck und Industrie eine erfahrene und lösungsorientierte Persönlichkeit als

## Key Account & Product Manager Luxury + Industry (w/m)

**Ihr Verantwortungsbereich** Auf dem globalen Uhren-Markt, mit Schwerpunkt Habillage (Gehäuse, Armbänder, Komponenten, Uhrwerke, Zeiger, Zifferblätter etc.), analysieren Sie technische Trends & Marktpotenziale und helfen mit bei der Definition, Entwicklung und Kommerzialisierung der Dienstleistungen und der Produktstrategie. Durch den Ausbau und Aufbau des Umsatzes mit bestehenden sowie neuen, innovativen Produkten sind Sie verantwortlich für die Einhaltung / Erreichung des jährlichen Verkaufsbudgets in den jeweiligen Marktsegmenten. Sie pflegen die Beziehungen zu bestehenden B2B-Kunden und akquirieren neue nationale und internationale B2B-Kunden, weiter betreuen Sie Kunden und Partner auf wirtschaftlicher und technischer Ebene. Sie unterstützen die Entwicklung und Vermarktung neuer Produkte in Zusammenarbeit mit den Kunden und repräsentieren die Firma an nationalen und internationalen Messen, Seminaren und Kongressen.

**Ihre Persönlichkeit** Wir wenden uns an eine überzeugende und erfahrene Persönlichkeit mit ausgeprägter Verhandlungserfahrung, sowohl auf technischer wie auch auf wirtschaftlicher Ebene. Sie haben eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Aus-/ Weiterbildung mit technischer Verkaufserfahrung im B2B-Bereich. Sie besitzen mehrjährige Erfahrung in der Uhrenindustrie in den Bereichen Habillage, Gehäuse, Bänder und können auf Ihre Kontakte zu Kunden und Lieferanten in diesen Bereichen zurückgreifen. Sie verfügen über ein bestehendes nationales und internationales Netzwerk im B2B-Bereich der Uhrenbranche und haben Kenntnisse im Bereich der Metalle und Edelmetalle. Die deutsche und französische Sprache beherrschen Sie sehr gut in Wort und Schrift und wenn Sie sich zudem gut in Englisch ausdrücken können, ist dies von Vorteil. Falls Sie die Bereitschaft zur Reisetätigkeit bis zu 80%, national und international, mitbringen, dann sind Sie unser(e) Kandidat(in).

**Ihre Perspektiven** Es erwartet Sie eine interessante und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem modernen, zukunftsorientierten Unternehmen. Eine marktgerechte Entlohnung, gut ausgebaute Sozialleistungen sowie Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten sind für dieses Unternehmen selbstverständlich.

### Schreiben Sie uns und verleihen Sie Ihrer Karriere neuen Schub!

Wir freuen uns, von Ihnen zu lesen und danken Ihnen im Voraus für Ihre Bewerbung.

Olav Jarusel, [olav.jarusel@dori-go.com](mailto:olav.jarusel@dori-go.com).