

chancego!

Region Luzern

Vielseitige Chance in der Medtech-Branche! Unser Kunde ist ein global führender Dienstleister und Hersteller von medizintechnischen und pharmazeutischen Produkten. Zur Verstärkung im Bereich OEM suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Key Account Manager Medtech (w/m)

Ihr Verantwortungsbereich In dieser vielseitigen Position sind Sie für den schweizweiten Ausbau des Kundenportfolios und die Entwicklung von etablierten und zukünftigen Geschäftsfeldern zuständig. Aus den Gebiets- und Kundenanalysen entwickeln Sie eine Kunden- und Portfoliostrategie. Sie pflegen die bestehenden und akquirieren neue Kunden. In Ihr Verantwortungsbereich fällt der gesamte Verkaufsprozess; von der Angebotserarbeitung, über das Bestellmanagement, bis zur Erstellung des Forecasts. Wenn Ihnen die Unterstützung von Verkaufsaktivitäten an Kongressen, Events und Symposien Freude bereitet, dann sind Sie unser/e Kandidat/in!

Ihre Persönlichkeit Für diese interessante Funktion haben Sie eine höhere technische oder kaufmännische Aus-/Weiterbildung mit Verkaufserfahrung im Bereich der Medizintechnik und/oder Pharmabranche. Sie sind belastbar, zielstrebig und verfügen über eine hohe Eigenmotivation und Sozialkompetenz. In Französisch und Deutsch sind Sie verhandlungssicher in Wort und Schrift und besitzen zudem gute Englischkenntnisse. Eine überzeugende Persönlichkeit mit ausgeprägter Verhandlungserfahrung und die schweizweite Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab.

Ihre Perspektiven Flache Hierarchien, effiziente Strukturen und eine familiäre Arbeitsatmosphäre prägen die Firmenkultur. Gleichzeitig eröffnet Ihnen die Konzernstruktur vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten bei hervorragenden Anstellungsbedingungen und interessanten Arbeitszeitmodellen. Eine marktgerechte Entlohnung, gut ausgebaute Sozialleistungen sowie Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten sind für dieses Unternehmen selbstverständlich.

Schreiben Sie uns und verleihen Sie Ihrer Karriere neuen Schub!

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung in elektronischer Form: olav.jarusel@dori-go.com.
Für Auskünfte steht Ihnen Herr Olav Jarusel unter Telefon +41 43 499 19 07 gerne zur Verfügung.