

karrierego!

Region Zürich

Meilenstein in Ihrer beruflichen Laufbahn! Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Entwickler und Anbieter von Technologien und Lösungen für Informations-Infrastrukturen. Full-Service-Providing aber auch höchste Innovation stehen im Vordergrund bei ihren Datenmanagement-Lösungen. Kernbereiche sind Archivierung, Speicherung, Schutz oder Verwaltung von Unternehmensdaten. Führende Unternehmen in der Schweiz schätzen zudem die hohe Qualität, die umfangreichen Service-Leistungen und letztlich die konkurrenzlosen TCOs ihrer Gesamtlösungen. Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir eine kundenorientierte und initiative Persönlichkeit als

Business Development Manager - Data Analytics (w/m)

Ihr Verantwortungsbereich Direkt dem CH-Management unterstellt, sind Sie für die strategische Positionierung des Business Analytics Portfolios und der BI&DWH-Strategie sowie die gesamte Business-Entwicklung von Grosskunden in der DACH Region verantwortlich. Neben der Umsatz-Verantwortung garantieren Sie, dank Ihren weitreichenden Kompetenzen, für eine nachhaltige Umsatzentwicklung. Um die Synergien dieses IT-Konzerns zu nutzen, vermitteln Sie zwischen verschiedenen Geschäftsbereichen, allozieren Ressourcen und unterstützen strategische Kundenprojekte. Bei Ihrem Kunden sind Sie auf C-Level genau so bekannt wie intern bei lokalen und internationalen Entscheidungsträgern, um letztlich die hohen Unternehmensziele beider Seiten zu adressieren. In dieser Position definieren Sie die Marketing-/Verkaufsstrategien sowie Prozesse, führen und kontrollieren den Forecast, das Budget sowie das Reporting nach Vorgabe. Dank Ihrer Management-Erfahrung bringen Sie die richtigen Personen schneller zusammen, womit Prozesse effizienter ablaufen und insgesamt eine hohe Motivation sichergestellt werden kann.

Ihre Persönlichkeit Höhere kaufmännische oder technische Ausbildung (UNI, ETH, FH etc.) oder eine vergleichbare Praxis mit Weiterbildung. Sie kommen idealerweise aus dem Software-Markt und haben mehrjährige Sales-Erfahrung im Vertrieb von Business Analytics oder anderen Business-nahen Lösungen. Mit Ihrem fundierten Background erkennen Sie Trends und sind in der Lage, die hohen Business-Anforderungen Ihrer Kunden zu adressieren und jederzeit gut zwischen den IT- und Business-Anforderungen zu abstrahieren. Sie haben ein hohes Auffassungsvermögen, gute Umgangsformen und sind es gewohnt, in einer internationalen Unternehmung Verantwortung zu übernehmen. Sie überzeugen durch starke Präsentationen, verhandeln gerne auf allen Stufen und haben ein gutes Gespür für den Menschen. Ihre Muttersprache ist Deutsch und Ihr Englisch ist verhandlungssicher.

Ihre Perspektiven Eine anspruchsvolle und strategisch ausgerichtete Position, welche als Meilenstein in Ihrer beruflichen Laufbahn dienen wird, erwartet Sie. In diesem internationalen Unternehmen der Top-Klasse haben Sie die Chance, Ihre vielfältigen Talente einzusetzen. Unser Kunde sieht seine Mitarbeiter/innen als Wettbewerbsvorteil und Schlüssel zum gemeinsamen Erfolg. Deshalb wurden teamorientierte Umfelder geschaffen, die hohe Leistungen und Produktivität, aber auch Rücksicht und Sicherheit fördern und ein Gleichgewicht zwischen Arbeit und Privatleben gewährleisten. Ein professionelles Arbeitsumfeld, der Zugriff auf internationale Experten aber auch der hohe Handlungsspielraum sind hier selbstverständlich. Das Anstellungspaket entspricht den attraktiven Leistungen eines Key-Players im Software-Bereich.

Schreiben Sie uns und verleihen Sie Ihrer Karriere neuen Schub! Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung in elektronischer Form: olav.jarusel@dori-go.com.

Für Auskünfte steht Ihnen Herr Olav Jarusel unter Telefon +41 43 499 19 07 gerne zur Verfügung.